

Organizaciones Competitivas
LINK TECHNOLOGIST

Nombre de la Empresa: LINK TECHNOLOGIST
Entrevistado: HECTOR LOPEZ
Cargo: REGIONAL SALES MANAGER
Web: <http://www.linktech.com.mx/>
Provincia: México D.F.
País: México
Solución Intedya: Auditoria de Segunda Parte
Área: Idiomas
Actividad: Desarrollo e implementación de CRM, ERP y Business Intelligence



Entrevista con HECTOR LOPEZ, REGIONAL SALES MANAGER

¿Por qué decidió Implementar esta Norma en su Organización?

Para poder ser proveedores de un cliente relevante

¿Qué Beneficios o Ventajas ha percibido?

La evaluación que nos hicieron fue muy importante para nosotros ya que nos ayudaron a ver nuestros puntos débiles dentro de la empresa y a encontrar las áreas de oportunidad

¿Cuál ha sido su experiencia como Cliente de Intedya?

La experiencia con Intedya fue muy buena, ya que Intedya es una empresa profesional y los auditores son muy objetivos

¿Cuáles fueron los mayores obstáculos a la hora de afrontar este proyecto?

Quizás haber tenido más información previa