



Intedya[®]
International Dynamic Advisors

Auditoría, Evaluación y Gestión de Proveedores

El **programa de Gestión y Evaluación de Proveedores**, es un programa anual desarrollado por INTEDYA para dar respuesta a las necesidades, relativas al control de su Cadena de Suministro.

Durante la prestación de nuestros servicios de consultoría, formación y auditoría, nos encontramos con la necesidad de nuestros CLIENTES, de disponer de un control, cada vez, más estricto de las actividades que, tienen una afección más directa sobre la calidad del producto o servicio prestado.

En el contexto actual es de vital importancia que los productos y servicios cumplan una serie de normas de calidad, seguridad y responsabilidad. Sin embargo, muchas veces olvidamos que una pieza esencial en la mejora de los procesos, están fuera de nuestras organizaciones, LOS PROVEEDORES.

Es imperativo para las organizaciones el administrar sus proveedores y garantizar que también cumplen con todos estos requisitos fundamentales, ya que si la integración de estos es imposible cumplir sus objetivos principales.



Solicitar
Información



Descargar
Presentación



Ventajas para LA ORGANIZACIÓN

- Proporcionar las herramientas y los conocimientos sobre cómo trabajar con sus proveedores, por medio de la realización de análisis basados en hechos reales.
- Establecer relaciones comerciales sanas y transparentes con respecto a las buenas prácticas de trabajo.
- Disposición de información precisa de los suministros.
- Proteger la organización y optimizar los costes, para garantizar el cumplimiento o demostrar el nivel requerido de rendimiento en todas las etapas de su cadena de suministro.
- Gestionar el rendimiento y cumplimiento de sus proveedores, mediante auditorías regulares basadas en evaluaciones objetivas.
- Asegurarse de que los proveedores cumplen con todos los requisitos legales.

Ventajas para LOS CLIENTES

- Mejora las relaciones comerciales con el cliente solicitante.
- Confianza del cliente en el producto/servicio del proveedor.
- Reconocimiento por parte del cliente como socio de negocio.
- Mejora interna con la identificación de áreas de oportunidad.
- Verificación de cumplimiento legal.
- Identificar oportunidades de mejora y áreas a fortalecer junto con el cliente, por medio de la evaluación independiente ejecutada por profesionales especialistas e Independiente.

Ventajas para EL MERCADO

- Aquellos mercados y sectores más innovadores y propulsores de otros sectores son aquellos en los que la gestión de los proveedores está más introducida.
- Desarrollo de proveedores y a su vez de los mercados con los que estos se relacionan

Sectores DE APLICACIÓN

Tienen vocación universal y se aplica a cualquier organización: Alimentación, Madera, Papel, Edición y Artes Gráficas, Química, Productos plásticos, Extractivos y fabricación de hormigón, cemento y productos similares, Productos metálicos, Maquinaria y Automoción, Electricidad y Electrónica, Naval, Construcción y actividades relacionadas, Mantenimiento de vehículos, Comercialización y servicios varios, Hostelería, Transporte, Informática y telecomunicaciones, Actividades financieras y seguros, Formación, Sanitario, Mediambiental, Textil, Público, Farmacia, Automoción, Servicios, Independientemente de su tamaño, actividad...



Solicitar
Información



Descargar
Presentación