



MASTERCLASS

Seminario On-Line: Cómo gestionar las emociones para vender



Descripción del evento

El próximo día Viernes, 11 de NOVIEMBRE, Intedya impartirá una interesante actividad formativa, sobre cómo gestionar nuestras emociones para vender.

Nadie nos ha preparado para tolerar la frustración y menos para entender que somos los únicos responsables de nuestra vida.

Cuando entendemos nuestras emociones, podemos gestionarlas y desarrollar con mayor eficiencia nuestro trabajo profesional.

Las personas que realizan ventas o que deben tener contacto con clientes, están expuestos a ser influenciados por estados de ánimo poco agradables de los clientes. Esto genera una disminución considerable en su productividad y en su vida personal.



Objetivos

Este taller está enfocado en el desarrollo de habilidades para que los profesionales puedan gestionar sus emociones, que entiendan que las circunstancias de un momento puntual no tienen que determinar sus circunstancias futuras.



Dirigido a

Responsables de sistemas de gestión, consultores de sistemas y profesionales en general que quieran conocer cómo gestionar sus emociones a la hora de vender sus productos/servicios.

11

NOVIEMBRE

2016

Horario

De 16:00 Hora Española



Ubicación

SALA DE WEBINARS de INTEDYA.



Máx de participantes

50 personas



Precio

70 EUR

Importe sin impuestos indirectos. Los impuestos aplicables se determinarán según la normativa fiscal correspondiente



Solicitar **más información**



CAPACIDAD COMPETITIVA

Desplegamos acciones formativas desarrolladas a través de las diferentes metodologías existentes en el mercado manteniendo en la vanguardia tecnológica y ofreciendo el más amplio abanico de posibilidades al mercado.



VANGUARDIA TECNOLÓGICA

Para quien quiere estar en la vanguardia del conocimiento, quien quiera ser pionero en el conocimiento de nuevas tendencias y especialidades en nuestro sector, les ofrecemos la oportunidad de formarse con los mejores.



FORMACIÓN INTERNACIONAL

Nuestros Títulos están emitidos por INTEDYA INTERNACIONAL o en colaboración con entidades e instituciones de prestigio nacional y/o internacional que participan en el desarrollo de las acciones formativas.



Temario

- Desarrollo de una actitud optimista desde la práctica.
- Cómo auto-motivarte y motivar a otras personas.
- Cómo gestionar el estrés en el trabajo.
- Cómo sacar el líder que llevas dentro.
- Cómo desarrollar una mentalidad de explorador.
- Cómo gestionar tu tiempo.



CALENDARIO PRÓXIMAS ACTIVIDADES 2026

SPC Analítico; Control estadístico de los procesos por variables y atributos usando formatos en Excel	ISO 9001:2026 cuenta atrás hacia la publicación: cambios confirmados del FDIS y cómo preparar la tra	Gestión de la trazabilidad en el sector alimentario
Fecha/s: 26/06/2026 16:00 a 18:00 Hora española Precio: 70 EUR	Fecha/s: 25/06/2026 16:00 a 17:30 Hora española Precio: 70 EUR	Fecha/s: 19/06/2026 16:00 a 18:00 Hora española Precio: 70 EUR
¿Por qué siento que mi certificado ISO 9001 no mejora nada? Cómo transformar un sistema de calidad	ISO 28001 y OEA: Estándares para la seguridad de la Cadena de Suministro	ISO 10667. Cómo hacer la Evaluación de Desempeño del Personal
Fecha/s: 18/06/2026 16:00 a 17:30 Hora española Precio: 70 EUR	Fecha/s: 17/06/2026 16:00 a 18:00 Hora española Precio: 70 EUR	Fecha/s: 15/06/2026 16:00 a 18:00 Hora española Precio: 70 EUR
Nueva versión ISO 19011:2026 - Directrices para la auditoría de los sistemas de gestión	Aplicación práctica de controles operativos en materia de compliance: cumplimiento del requisito 8 d	MSA Práctico (hands on). Análisis del sistema de medición por variables y atributos usando formatos
Fecha/s: 04/06/2026 16:00 a 18:00 Hora española Precio: 70 EUR	Fecha/s: 03/06/2026 16:00 a 18:00 Hora española Precio: 70 EUR	Fecha/s: 29/05/2026 16:00 a 18:00 Hora española Precio: 70 EUR