Intedya
International Dynamic Advisors



MASTERCLASS

Seminario On-Line: Cómo gestionar las emociones para vender

11
NOVIEMBRE
2016

Horario
De 16:00 Hora Española

Ubicación
SALA DE WEBINARS de INTEDYA.

Máx de participantes
50 personas

Precio
70 EUR

Importe sin impuestos indirectos. Los impuestos aplicables se determinarán según la normativa fiscal correspondiente

Solicitar **más información**

Descripción del evento

El próximo día Viernes, 11 de NOVIEMBRE, Intedya impartirá una interesante actividad formativa, sobre cómo gestionar nuestras emociones para vender.

Nadie nos ha preparado para tolerar la frustración y menos para entender que somos los únicos responsables de nuestra vida.

Cuando entendemos nuestras emociones, podemos gestionarlas y desarrollar con mayor eficiencia nuestro trabajo profesional.

Las personas que realizan ventas o que deben tener contacto con clientes, están expuestos a ser influenciados por estados de ánimo poco agradables de los clientes. Esto genera una disminución considerable en su productividad y en su vida personal.

Objetivos

Este taller está enfocado en el desarrollo de habilidades para que los profesionales puedan gestionar sus emociones, que entiendan que las circunstancias de un momento puntual no tienen que determinar sus circunstancias futuras.

Dirigido a

Responsables de sistemas de gestión, consultores de sistemas y profesionales en general que quieran conocer cómo gestionar sus emociones a la hora de vender sus prouctos/servicios.

CAPACIDAD COMPETITIVA

Desplegamos acciones formativas desarrolladas a través de las diferentes metodologías existentes en el mercado manteniendo en la vanguardia tecnológica y ofreciendo el más amplio abanico de posibilidades al mercado.

VANGUARDIA TECNOLÓGICA

Para quien quiere estar en la vanguardia del conocimiento, quien quiera ser pionero en el conocimiento de nuevas tendencias y especialidades en nuestro sector,les ofrecemos la oportunidad de formarse con los mejores.

FORMACIÓN INTERNACIONAL

Nuestros Títulos están emitidos por INTEDYA INTERNACIONAL o en olaboración con entidades e instituciones de prestigio nacional y/o internacional que participan en el desarrollo de las acciones formativas.

Intedya
International Dynamic Advisors



Temario

- Desarrollo de una actitud optimista desde la práctica.
- Cómo auto-motivarte y motivar a otras personas.
- Cómo gestionar el estrés en el trabajo.
- Cómo sacar el líder que llevas dentro.
- Cómo desarrollar una mentalidad de explorador.
- Cómo gestionar tu tiempo.

CALENDARIO PRÓXIMAS ACTIVIDADES 2026

Seguridad de la Información en la industria Automotriz TISAX – Niveles, Registro y Elementos clave d

Fecha/s: 16/12/2026

16:00 a 17:30 Hora española

Precio: 70 EUR

Canal Ético: ¿Obligación, Riesgo u Oportunidad?

Fecha/s: 09/12/2026

16:00 a 18:00 Hora española

Precio: 70 EUR

De la seguridad a la conformidad legal en privacidad: integración ISO 27701 en Sistemas de Gestión d

Fecha/s: 26/11/2026

16:00 a 18:00 Hora española

Precio: 70 EUR

Cómo hacer una matriz de riesgos LAFT

Fecha/s: 25/11/2026

16:00 a 18:00 Hora española

Precio: 70 EUR

Estándares de Huella de Carbono de organización: Diferencias y similitudes entre GHG Protocol e ISO

Fecha/s: 24/11/2026

16:00 a 18:00 Hora española

Precio: 70 EUR