

3

DICIEMBRE

2015

Horario

De 16:00 Hora Española

Ubicación

SALA DE WEBINARS de INTEDYA.

Precio
70 EUR

Importe sin impuestos indirectos. Los impuestos aplicables se determinarán según la normativa fiscal correspondiente



Solicitar **más información**

Webseminar Negociaciones e?caces con PNL y Coaching



Descripción del evento

La capacidad de negociar como cualquier otra habilidad se puede mejorar. Es importante ser consciente ante todo que no existe un único estilo de negociación y que la clave es poder ser versátil dependiendo de la persona con la que vayamos a negociar, la situación, el ambiente y los objetivos en la negociación. Además es igualmente importante conocernos como negociadores y combinar el concepto versatilidad con ser ?eles a nuestro propio estilo como negociadores.

La Programación Neurolingüística (PNL) estudia la experiencia humana subjetiva, analiza cómo organizamos lo que percibimos y ?lramos el mundo exterior a través de los sentidos. Cuando adoptamos el rol de negociadores, mantenemos una comunicación en la cual nos creamos una imagen de la otra parte basada en la utilización del lenguaje verbal y no verbal. Lo mismo ocurre al revés: generamos una imagen, una emoción.

La pregunta es una herramienta clave en la negociación. Preguntar adecuadamente supone dirigir la negociación al escenario que conviene. Una pregunta puede cambiar la dirección de cualquier negociación: para mal y para bien. El coaching es el arte de formular preguntas poderosas que supongan (entre muchas otras cosas) un resultado positivo en una negociación.



Objetivos

Durante esta Masterclass, analizaremos las herramientas de coaching y PNL para aplicarlas de manera efectiva en nuestras negociaciones.



Dirigido a

Profesionales que desean mejorar su capacidad de negociación.



CAPACIDAD COMPETITIVA

Desplegamos acciones formativas desarrolladas a través de las diferentes metodologías existentes en el mercado manteniendo en la vanguardia tecnológica y ofreciendo el más amplio abanico de posibilidades al mercado.



VANGUARDIA TECNOLÓGICA

Para quien quiere estar en la vanguardia del conocimiento, quien quiera ser pionero en el conocimiento de nuevas tendencias y especialidades en nuestro sector, les ofrecemos la oportunidad de formarse con los mejores.



FORMACIÓN INTERNACIONAL

Nuestros Títulos están emitidos por INTEDYA INTERNACIONAL o en colaboración con entidades e instituciones de prestigio nacional y/o internacional que participan en el desarrollo de las acciones formativas.



Temario

- Introducción a las Negociaciones E?caces
- PNL y su utilización en las negociaciones
- Coaching como herramienta de negociación
- Cambios positivos en la aplicación de estas metodologías



CALENDARIO PRÓXIMAS ACTIVIDADES 2026

<p>Prevención del lavado de activos: claves para su detección y gestión en España y Latinoamérica</p>	<p>Gestión avanzada de procesos: cómo transformar el mapa de procesos en una herramienta real de direcc</p>	<p>ISO/UNPD 53001. La norma para contribuir a los ODS ya es una realidad</p>
<p>Fecha/s: 30/09/2026 16:00 a 18:00 Hora española Precio: 70 EUR</p>	<p>Fecha/s: 24/09/2026 16:00 a 18:00 Hora española Precio: 70 EUR</p>	<p>Fecha/s: 23/09/2026 16:00 a 18:00 Hora española Precio: 70 EUR</p>
<p>Auditoría Integrada ISO 9001, ISO 14001 e ISO 45001: claves para superar auditorías con éxito y mejo</p>	<p>Serie ISO 22002: Requisitos de los Programas Prerrequisitos para la Industria Alimentaria</p>	<p>Integración de ISO 42001 en ISO 27001 - El marco de referencia para la nueva seguridad de la informa</p>
<p>Fecha/s: 09/09/2026 16:00 a 18:00 Hora española Precio: 70 EUR</p>	<p>Fecha/s: 02/09/2026 16:00 a 18:00 Hora española Precio: 70 EUR</p>	<p>Fecha/s: 19/08/2026 16:00 a 18:00 Hora española Precio: 70 EUR</p>
<p>El desperdicio alimentario en los sistemas de gestión: retos y oportunidades</p>	<p>SPC Analítico; Control estadístico de los procesos por variables y atributos usando formatos en Exce</p>	<p>ISO 9001:2026 cuenta atrás hacia la publicación: cambios confirmados del FDIS y cómo preparar la tra</p>
<p>Fecha/s: 15/07/2026 16:00 a 18:00 Hora española Precio: 70 EUR</p>	<p>Fecha/s: 26/06/2026 16:00 a 18:00 Hora española Precio: 70 EUR</p>	<p>Fecha/s: 25/06/2026 16:00 a 17:30 Hora española Precio: 70 EUR</p>