



**27**  
**ENERO**  
2020

## RETOS DE LA PYME: CÓMO GESTIONAR SER UN PROVEEDOR CONFIABLE



### Descripción del encuentro

En el mundo empresarial de hoy, los negocios se basan en relaciones de confianza entre los socios comerciales. Los compradores aspiran a trabajar con proveedores que le entreguen su mercancía con la calidad pactada y en el tiempo pactado.

Los proveedores deben garantizar cumplir con estos requerimientos. Aquellos que garanticen consistencia en esos aspectos presentan ventaja competitiva sobre aquellos que no lo hacen. Cómo lograrlo? Qué están haciendo las grandes empresas para asegurar consistencia y confiabilidad por parte de sus proveedores? Cómo siendo un proveedor confiable es un paso hacia el crecimiento y consolidación de mi empresa en el mercado?

Generaremos un debate e intercambio de ideas que ayuden a las PYMEs a cumplir con sus metas de crecimiento sostenible.

Durante el evento, se generarán espacios adicionales para el intercambio de opiniones entre los asistentes facilitando el NETWORKING.

Se ha diseñado pensando en un formato ágil y eficiente, compatible con la agenda profesional, un formato que pretende ser el "Café Competitivo" que impulse tu jornada.

Bienvenidos/as, "tome asiento y disfrute de la jornada".



### Objetivos

Los DESAYUNOS COMPETITIVOS son eventos multidisciplinarios en los que diferentes profesionales y especialistas presentan sus ideas, trasladan tendencias y exponen opiniones de forma natural y distendida, generando debate, ampliando conocimientos y acercando las principales novedades normativas del sector a los asistentes.

Estos encuentros cuentan con la participación de ponentes de primer nivel en la temática elegida para cada convocatoria. Las ponencias sirven de punto de partida para acercar temas de actualidad a los asistentes invitando posteriormente al debate, la pregunta y al intercambio de opiniones.

La colaboración entre diversas entidades para alcanzar el desarrollo competitivo y acercar las mejores prácticas internacionales en diversas materias a todo tipo de organizaciones y profesionales bajo un espacio único de debate, opinión y experiencias, es indispensable.



### Horario

De 8:30 a 11:00 am a h



### Ubicación

Salón "Oportunidad", piso 2, sede de la Autoridad de la Micro, Pequeña y Mediana Empresa (AMPYME)  
Vía España, Ave. Manuel Espinosa Batista



### Máx de participantes

60 personas



### Ponentes

#### Pastor Ramos

Gerente Comercial, SGS

#### Rosmer Jurado

Gerente General, Productos Lux, S.A.  
(PROLUXSA)



**Intedya**  
International Dynamic Advisors



## Agenda del encuentro

- 8:30 a 9:00 Desayuno y networking
- 9:00 a 9:10 Bienvenida / Intedya
- 9:10 a 9:20 Bienvenida / Samuel Bardayán - Director General, AMPYME
- 9:20 a 9:25 Introducción de las ponencias / Intedya
- 9:25 a 9:50 Cómo lograr consistencia en sus operaciones y ganar la confianza de sus clientes? / Pastor Ramos
- 9:50 a 10:15 Qué esperan las grandes empresas de sus proveedores? / Rosmer Jurado
- 10:15 a 10:40 Transforma tu PYME / Intedya
- 10:40 a 10:50 Preguntas y respuestas
- 10:50 a 11:00 Conclusiones



## Patrocinadores y colaboradores



Solicitar más información

[www.intedya.com](http://www.intedya.com) | [www.desayunoscompetitivos.com](http://www.desayunoscompetitivos.com)